

Schlauer arbeiten, statt härter arbeiten!

Zu unseren Auftraggebern zählt der Mittelstand, sowie international tätige Firmen und wir sparen unseren Kunden regelmäßig 4- bis 6-stellige Eurobeträge ein. Nicht selten sind unsere Kunden mit Ihrem Unternehmenszweck so stark eingebunden, um Ihre Einnahmeseite weiter und weiter zu steigern, als dass Ihnen keine Zeit bleibt, die Ausgabenseite im Griff zu behalten.

Wir brauchen dich für...

- eigenständige Gewinnung und Betreuung neuer Gewerbe-Kunden
- Vorstellung unseres Unternehmenskonzeptes beim Kunden
- du pflegst die Kundendaten in unserem CRM-System

Du bist...

- ehrgeizig, motiviert, interessiert an persönlicher Weiterentwicklung
- rhetorisch stark, schlagfertig, hartnäckig
- professionell und genauso durchsetzungsstark am Telefon wie vor Ort
- positiv, mutig, strukturiert
- diszipliniert und fleißig

Du hast...

- mehrjährige Vertriebserfahrung
- Erfahrung im aktiven B2B-Vertrieb, Außendienst, Telesales
- Erfahrungen im Energievertrieb (egal welcher Art) sind von Vorteil
- allgemeine EDV-Kenntnisse: Word, Excel, E-Mail, Internet- Recherchen
- Deutsch sicher in Wort und Schrift
- einen starken Leistungswillen und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Abschlussstärke im Vertrieb, Professionalität und Durchsetzungskraft bei Verhandlungen mit Geschäftsführern und Entscheidern
- gerne auch Bewerber 50+

Wo hohe Beträge für unsere Kunden eingespart werden, fließen entsprechende Honorare und ermöglichen überdurchschnittliche und nach oben völlig offene Einkommensmöglichkeiten.

Du bekommst bei uns eine ausführliche Einarbeitung und hast kontinuierlich die Möglichkeit dich via Persönlichkeits- und Vertriebsschulungen weiterzuentwickeln. Du genießt flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege, schnelle Problemlösungen und wirst jederzeit von erstklassigen und erfahrenen Kollegen unterstützt.

Das bist genau du?

Dann herzlich willkommen und auf eine gute Zusammenarbeit und sensationelle gemeinsame Zukunft!

Deine Unterlagen mit Angabe des Wunsch-Einkommens und deiner frühestmöglichen Verfügbarkeit, maile bitte an Frau Edina Kestner: kestner@INTx4.de